



Conseiller en clientèle en agence F/H – CDI

Depuis 70 ans, MAAF est restée fidèle à ses principes fondateurs : pragmatisme, proximité et accessibilité. Elle a su, au fil des années, être toujours à l'écoute des besoins de ses clients et s'adapter aux évolutions de la société. Une identité forte et des convictions affirmées qui se concrétisent par des services efficaces et des interlocuteurs attentifs à la situation de chacun.

Envie de rejoindre l'aventure ?

Intégrez une équipe de plusieurs collaborateurs et contribuez au développement du portefeuille clients d'une de nos agences MAAF d'Ile-de-France.

Vos missions au quotidien :

Conseiller, conquérir, fidéliser, convaincre !

Interlocuteur et garant de la satisfaction des clients, vous avez un rôle clé dans le parcours du client !

- Vous accueillez en agence ou contactez les clients et prospects qu'ils soient particuliers ou professionnels,
- Vous êtes à leur écoute pour cerner au mieux leurs besoins,
- Vous répondez à leurs demandes de devis et à leurs mails,
- Vous gérez et développez un portefeuille de clients à qui vous proposez et vendez des services et contrats d'assurances,
- Vous mettez à jour régulièrement les contrats et adaptez le tarif et les garanties aux évolutions du risque.

Covéa s'attache à offrir des parcours professionnels diversifiés. Vous pourrez ainsi avoir l'opportunité d'évoluer, par exemple, vers des métiers d'accompagnement (Réfèrent technique, Manager).

Les avantages qui font la différence 😊 :

- Salaire fixe à partir de 30 250 € brut annuel négociable en fonction de l'expérience incluant le 13ème mois et la prime de vacances mensualisés,
- Prime de performance collective et primes d'Intéressement / de Participation liées au groupe Covéa,
- Formation et accompagnement riche et complet,
- Mutuelle avantageuse + régime sur complémentaire santé (prise en charge employeur 60%),
- Titres restaurants,
- De nombreux avantages CE (chèque vacances, voyages, ...),
- 31 jours de congés payés + différentes formules de RTT possibles,
- Bénéfice du forfait mobilité durable permettant la prise en charge d'une partie des frais de déplacements réalisés en covoiturage, vélo, trottinette ou autopartage.

Et si c'était vous ?

- Vous bénéficiez d'une expérience en relation client et/ou d'une formation commerciale/vente,
- Vos qualités d'écoute et votre orientation client sont reconnues,
- Votre sens de la vente et de la négociation sont des qualités indispensables,
- Vous disposez de capacités d'analyse afin de trouver des solutions adaptées à vos clients,
- Vous conjuguez à la fois esprit d'équipe et goût du challenge,
- Vous aimez le rythme dans vos activités et la diversité dans les échanges.

Si notre offre vous intéresse 😊, venez nous rejoindre en postulant rapidement !

Et la suite ?

A réception de votre candidature, nous nous engageons à revenir vers vous. Si votre candidature est sélectionnée, un acteur RH vous contactera pour un premier entretien puis vous rencontrerez votre futur manager.

« Travailler chez Covéa, c'est vivre plusieurs vies. Aussi bien dans les 3 marques MAAF, MMA et GMF, que dans les fonctions transverses. Cela est rendu possible grâce à la mobilité fonctionnelle, à la formation et au développement des compétences de nos collaborateurs. » (MP Reichstener – DRH COVEA)

Covéa, c'est un groupe d'assurance mutualiste engagé solide réunissant trois marques complémentaires (MAAF, MMA, GMF).

C'est également 21 000 collaborateurs qui mettent en commun leur talent et leur enthousiasme pour accompagner nos clients et construire le futur de l'assurance.

Parce que chez Covéa, nous sommes attachés à la diversité dans nos recrutements et à l'égalité des chances, nous vous offrons, à compétences égales, les mêmes possibilités de parcours professionnels !