



ÇA FAIT DU BIEN À L'IMMOBILIER

Conseiller en Immobilier Indépendant

Envie de changer de vie ? En reconversion professionnelle? L'immobilier vous intéresse ?

Devenez Conseiller en Immobilier Indépendant IAD France et rejoignez le 1er réseau français de mandataires en immobilier ! Fondé sur le partage, le digital et la formation, le réseau IAD France compte aujourd'hui plus de 16000 conseillers répartis sur tout le territoire, et a réalisé plus de 482 millions de chiffre d'affaires sur l'année fiscale 2022.

IAD poursuit son développement en France et à l'étranger (Portugal, Espagne, Italie, Allemagne, Mexique, et bientôt Floride et Angleterre) et vous permet de bénéficier d'un accompagnement gratuit et personnalisé tout au long de votre parcours, tout en vous fixant vos propres objectifs.

Pourquoi nous rejoindre ?

NOTORIÉTÉ

Présent sur toute la France et à l'International, IAD ne cesse d'évoluer, de s'agrandir et de gagner des parts de marché sur le marché immobilier.

RÉMUNÉRATION ATTRACTIVE

Grâce à des frais de structures allégés, vous bénéficiez d'une rémunération attractive et évolutive et vous pouvez profiter du MLM avec votre équipe.

LIBERTÉ ET ÉVOLUTION DE CARRIÈRE

IAD vous offre la possibilité de devenir Manager et de développer votre propre organisation. Vous serez alors rémunéré sur la production de vos équipes commerciales affiliées (MLM/Marketing de réseau), en plus de la vôtre.

ACCOMPAGNEMENT ET FORMATION

Bénéficiez d'un accompagnement personnalisé (grâce au système de coaching) et des meilleures formations offertes (université en ligne et formations en présentiel dans l'un de nos 120 pôles de formation) tout au long de votre parcours chez IAD.

DES OUTILS POUR VOTRE RÉUSSITE

Une visibilité de vos annonces en continue sur les principaux portails immobiliers (SeLogger, Logic - Immo, Le Bon Coin...), des partenariats solides avec les professionnels réglementés, une plateforme de services en ligne exclusive pour guider toutes vos démarches (mandats, transactions...), un accompagnement marketing et juridique.

Vos missions :

- Prospection téléphonique et sur le terrain pour démarcher les biens à vendre et ainsi constituer votre portefeuille mandats
- Estimation, conseils
- Photos lumineuses et professionnelles
- Publication des biens à vendre grâce à la signature du mandat de vente
- Découverte acquéreurs et visites
- Négociation des propositions d'achat
- Montage et suivi des dossiers de vente chez le notaire jusqu'à l'acte de vente définitif
- Recherche acquéreurs
- Formations et Management
- MLM marketing de réseau

Profil recherché

Débutants ou reconversion acceptés
De formation ou de sensibilité commerciale
Goût du challenge et de l'entrepreneuriat
Bon relationnel, autonome...