

## Télévendeurs

**Vous êtes à la recherche d'une nouvelle opportunité professionnelle, dans une entreprise humaine, engagée et qui sait s'adapter à un environnement en mouvement ?**

**Vous êtes doté(e) d'un fort tempérament commercial et vous justifiez d'une bonne aisance verbale et relationnelle ?**

**Ce que nous vous proposons :**

Rattaché(e) à la directrice commerciale, vous êtes chargé(e) de développer le portefeuille qui vous est confié.

Vos missions seront notamment les suivantes :

- Accueillir, orienter, renseigner les adhérents et les prospects à l'agence et par téléphone,
- Comprendre leurs besoins,
- Proposer une solution adaptée,
- Argumenter et vendre,
- Fidéliser et prospecter le portefeuille clients,
- Élaborer les devis,
- Effectuer les relances clients,
- Assurer le suivi des dossiers.

Lors de votre intégration, un parcours de formation sur nos produits et notre secteur d'activité vous sera proposé afin de vous permettre de mener à bien vos missions et remplir vos objectifs !

Vous justifiez, a minima, d'une période d'alternance ou de stages significatifs à un poste similaire.

Vous avez le sens du service et êtes réactif(ve), organisé(e), rigoureux(se) et persévérant(e).

**Rémunération et conditions de travail :**

Frais de transports pris en charge à 50%, carte restaurants, télétravail, prime d'intéressement, complémentaire santé prise en charge à hauteur de 80%... .

Rémunération : fixe + variable en fonction de l'atteinte de vos objectifs.

Vous travaillerez du lundi au vendredi sur une base hebdomadaire de 37h30 avec 16 RTT par an.

**Nous rejoindre, c'est rejoindre 200 collaborateurs dans une aventure humaine pleine de sens. C'est intégrer une entreprise qui soutient les valeurs mutualistes qui se mobilisent pour la santé. C'est aussi intégrer une entreprise qui place ses collaborateurs au cœur de sa stratégie à travers d'une politique RH d'accompagnement, qui favorise l'évolution professionnelle et le bien être individuel et/ou collectif.**