



Solocal, partenaire local, digital de confiance des entreprises pour accélérer leur croissance en développant leur communication digitale. Avec plus de 400 000 clients partout en France et 2,4 milliards de visites sur ses médias, le Groupe a généré en 2018 un chiffre d'affaires de 670 millions d'euros et se classe en 3ème position sur le marché français en termes de revenus publicitaires sur Internet après Google et Facebook.

Les activités de Solocal sont structurées autour de deux axes :

- Une gamme de services digitaux « full web & apps » sur tous les terminaux, intégrant un service de coaching digital, pour faciliter la réussite des entreprises.
- Des médias propriétaires (PagesJaunes et Mappy) qui sont au cœur du quotidien des Français et offrent une expérience utilisateur enrichissante et différenciante.

Solocal recherche dans le cadre du renforcement de ses équipes :

Commerciaux sédentaires (H/F)

Au sein d'une équipe de 8 à 10 personnes, encadrée par un Responsable de Vente, votre mission sera de prospecter, conseiller, négocier, et commercialiser, par téléphone, auprès d'une clientèle de professionnels, l'ensemble des solutions et services du Groupe et notamment la large gamme d'offre de communication digitales innovantes : visibilité sur les divers moteurs de recherche, sites internet

Vous serez formé(e) à nos produits et à nos méthodes de ventes et de conseils, dès l'arrivée et tout au long de votre parcours dans l'entreprise. Vous deviendrez un Expert-coach en communication et en solutions digitales !

Vous développerez une compétence en B2B unique, vous permettant à terme d'évoluer au sein de Solocal, dans la filière commerciale ou dans les autres filières du Groupe.

Vous êtes passionnés par le monde du digital et la relation client/vente, les challenges ne vous font pas peur ? Alors ce poste est fait pour vous !

Profil recherché :

L'exercice de ce métier ne nécessite pas de diplôme en particulier. Toutefois, une formation de Bac à Bac+5 dans les domaines de la Vente/Conseil sera appréciée.






Type de contrat : CDI

Rémunération : Selon profil, package (fixe + variable) compris entre 29 000€ et 32 000€

Lieux : Boulogne-Billancourt, Bordeaux, Rennes, Lille, Nancy et Lyon



Les compétences attendues :

- Dynamisme commercial 
- Sens du relationnel et directivité
- Travail d'équipe et autonomie
- Ténacité, Persévérance    
- Appétence pour le digital

Cette offre vous intéresse ? Rejoignez-nous!

Votre force de conviction fera la différence.