

# solocal

Solocal est 1<sup>er</sup> acteur français du marketing digital, Il accompagne toutes les entreprises locales (ETI, TPE, PME, grandes enseignes à réseaux ou collectivités). Sa mission : dynamiser la vie locale. Chaque jour, Solocal conseille 309 000 entreprises clientes présentes partout en France et les accompagne pour booster leur activité grâce à des services digitaux innovants (Présence relationnelle avec une gamme d'offres Connect, Site Internet et sites de e-commerce, Publicité digitale) et qu'elles peuvent piloter en toute autonomie via l'app Solocal Manager. Solocal se tient également aux côtés des internautes et mobinautes pour leur faire vivre la meilleure expérience digitale avec ses propres médias PagesJaunes (21 millions de VU/mois) et Ooreka. Engagé dans une stratégie sociétale et environnementale depuis 2013, Solocal adhère aux objectifs de développement durable des Nations Unies et est certifié Ecovadis et Gaïa Ethifinance avec une note de 80/100.

## Solocal en quelques chiffres (Février 2022) :

- CA 2021 : 428 millions €
- 309 000 clients
- Trafic PagesJaunes : 1,7 milliards de recherches en 2021
- 4,7 millions d'entreprises référencées
- 2728 collaborateurs dont 1500 conseillers digitaux (au 31/12/2021)

## **Solocal recherche dans le cadre du renforcement de ses équipes un commercial chasseur Terrain TPE-PME H/F :**

Au sein des équipes dédiées de chasse, votre mission sera de développer les ventes digitales sur le périmètre qui vous sera confié, en assurant la conquête de nouveaux clients grâce à une large gamme de solutions de communication adaptées (Google Ads, Facebook Ads, Instagram Ads, Site Internet...). Ces outils seront vos armes pour séduire vos prospects au travers d'une véritable web stratégie, comme un véritable coach digital au service de leurs enjeux.

### **Votre mission :**

- **CHASSER des prospects** : afin de conquérir de nouveaux clients
- **FIDELISER vos nouveaux clients** : garantir la satisfaction de vos nouveaux clients et leur proposer des évolutions adaptées à leurs besoins

### **Le profil recherché :**

Le(a) candidat(e) idéal(e) pour rejoindre nos équipes Sales devra être :

- Un(e) chasseur(seuse) né(e)
- Ambitieux(se), dynamique et persévérant(e)
- Esprit de conquête et entrepreneurial

# solocal

- Autonome, organisé(e) et résilient(e)
- Sens du client : écoute, réactivité, disponibilité, passionné par la satisfaction client
- Passionné(e) et curieux(se) : vous êtes en veille permanente et à l'écoute pour faire de chaque occasion une opportunité pour le client ou business
- Goût pour la gagne, compétiteur. Le succès est un moteur pour vous

## **Nous sommes votre employeur idéal si vous aimez :**

- Le secteur du digital
- Le management de proximité, le coaching quotidien, la formation continue
- L'autonomie, les prises d'initiative, l'intensité et les challenges
- Apporter de nouvelles idées au quotidien, dans une entreprise en plein développement sur un marché en croissance

## **Vos avantages :**

- Package attractif et compétitif
- Voiture de fonction
- Ticket restaurant
- RTT + Ponts offerts
- Avantages CSE
- Mutuelle intéressante

**Cette offre vous intéresse ? Rejoignez-nous !**