

# Attaché Commercial H/F

**Arval, filiale de BNP Paribas spécialiste de la location longue durée de véhicules, propose aux entreprises des solutions dédiées visant à optimiser la mobilité de leurs collaborateurs et à externaliser les risques liés à la gestion de leurs flottes automobiles. Conseil d'expert et qualité de services constituent les fondements de la promesse de marque d'Arval.**

## Description du poste

### Contexte et Enjeu

L'Attaché Commercial H/F est en charge du support commercial et opérationnel de l'équipe de compte. Il/elle travaille en étroite collaboration avec le Responsable de Compte. Il / elle participe à la préparation des supports et prépare dans les délais impartis les cotations de l'équipe de compte et les propositions commerciales. Il / elle est en charge de la mise à jour des informations dans les outils CRM et précommande les véhicules. Il / elle conseille le client et répond à leurs sollicitations quotidiennes par mail et par téléphone.

Les Attachés Commerciaux travaillent en équipe, avec les Responsables de Comptes pour assurer le succès de la relation client et la réalisation des objectifs d'Arval définis dans la Stratégie de Compte.

Rapporte au Sales Team Leader H/F (ou Directeur d'Agence selon les localisations)

**Déplacements** : non

## Apport du poste

Vous intégrez une équipe dynamique, marquée par son orientation clients et son gout du challenge.

Vous développez vos compétences techniques sur une clientèle spécifique et mettez en avant votre gout de la relation client à travers la gestion d'un portefeuille dédié de clients professionnels.

Vous êtes en relation avec différents corps de métier au sein d'Arval et découvrez ainsi l'organisation d'une Société leader sur son marché.

## Profil

Bac +2/3 validé dans le domaine de la relation client, commerce et/ou gestion (sans expérience demandée).

Bac +2/3 validé hors des domaines de la relation client, commerce et/ou gestion avec une première expérience de 6 mois minimum (stage et alternance compris) en relation client, gestion et / ou commerce

**Langues** : non nécessaire

## Compétences

### Compétences comportementales requises pour le poste :

- Etre orienté client
- Capacité d'organisation
- Capacité d'adaptation
- Rigueur et précision
- Capacité à collaborer