

Manager des ventes Junior H/F :

Récemment diplômé(e), vous souhaitez travailler dans une entreprise enthousiaste où l'esprit d'équipe, la prise d'initiative et l'engagement sont des valeurs fortes ?

Intégrez une entreprise agile et animée dans un esprit Start-up représente un véritable challenge pour vous !

Avec BRICOMAN, enseigne d'ADEO pour les professionnels du bâtiment, vous pourrez agir en entrepreneur et relever des challenges!

Alors n'attendez plus, rejoignez-nous !

Nous recrutons des Managers des Ventes Junior H/F, mobiles France.

Votre mission :

- Membre du comité de direction magasin, vous êtes un acteur majeur dans la stratégie commerciale du magasin.
- Votre connaissance du marché, de notre offre produits et de nos services vous permettent d'assurer la rentabilité et la compétitivité de votre univers.
- En véritable partenaire, vous développez et suivez votre portefeuille clients en instaurant une relation de proximité, de fiabilité. Votre client sait qu'il peut compter sur vous et votre équipe.
- Vous recrutez, intégrez et formez vos collaborateurs.
- Animateur d'équipe, vous accompagnez individuellement et collectivement 8 à 10 personnes (Conseillers(ères) techniques et responsables de rayons) à qui vous transmettez votre sens du commerce et du service client.

Vous avez le bon profil si :

Vous venez d'être diplômé(e)d'un Bac+5 (Ecole de commerce, université, ingénieur...).

Vous avez envie de vous investir dans le développement d'une entreprise en plein essor. Nous vous proposons une formation de 8 mois dans l'un de nos magasins formateurs. A l'issue de cette formation, vous intégrerez l'un de nos 36 magasins en tant que Manager des Ventes.

Les qualités pour nous rejoindre ?

Le sens du commerce et de la relation client, l'envie de manager, le goût du défi et l'atteinte des résultats.

Manager des Ventes H/F :

Villeparisis

Bricoman est la marque utile aux professionnels d'Adeo, 3ème groupe mondial de l'amélioration de l'habitat avec 110 000 collaborateurs.

Notre mission : Nous sommes l'allié efficace des professionnels qui construisent, rénovent et entretiennent au service des habitants qui font faire.

Notre vision : Nous sommes convaincus qu'être artisan, c'est plus que faire un beau métier, c'est un état d'esprit, c'est pourquoi nous plaçons nos clients au cœur de notre marque.

Nous sommes une marque booster qui donne de la force aux artisans.

Nos qualités et nos valeurs sont les fondations d'une relation de confiance. C'est sur elles que nos 2200 collaborateurs s'appuient pour accompagner l'évolution constante de l'entreprise.

Vous avez envie d'être utile aux pros, de partager leur passion, rejoignez la team BRICOMAN du magasin de Villeparisis !

Votre mission :

- Membre du comité de direction magasin, vous êtes un acteur majeur dans la stratégie commerciale du magasin.
- Votre connaissance du marché, de notre offre produits et de nos services vous permettent d'assurer la rentabilité et la compétitivité de votre univers.
- En véritable partenaire, vous développez et suivez ton votre portefeuille clients en instaurant une relation de proximité, de fiabilité. Votre client sait qu'il peut compter sur vous et votre équipe.
- Vous recrutez, intégrez et formez vos collaborateurs.
- animateur/trice d'équipe, vous accompagnez individuellement et collectivement 8 à 10 personnes (Conseillers(ères) techniques et responsables de rayons) à qui vous transmettez votre sens du commerce et du service client.

Vous avez le bon profil si :

Vous avez une expérience significative dans la distribution et/ou le négoce où vous avez accompagné des équipes.

Entrepreneur, commerçant(e), vous êtes réactif(ve), vous avez le goût du challenge et de la relation clients.

Vous partagez et saurez faire vivre nos valeurs au quotidien.

Responsable de rayon H/F :

Nogent sur Oise

Bricoman est la marque utile aux professionnels d'Adeo, 3ème groupe mondial de l'amélioration de l'habitat avec 110 000 collaborateurs.

Notre mission : Nous sommes l'allié efficace des professionnels qui construisent, rénovent et entretiennent au service des habitants qui font faire.

Notre vision : Nous sommes convaincus qu'être artisan, c'est plus que faire un beau métier, c'est un état d'esprit, c'est pourquoi nous plaçons nos clients au cœur de notre marque.

Nous sommes une marque booster qui donne de la force aux artisans.

Nos qualités et nos valeurs sont les fondations d'une relation de confiance. C'est sur elles que nos 2200 collaborateurs s'appuient pour accompagner l'évolution constante de l'entreprise.

Vous avez envie d'être utile aux pros, de partager leur passion, rejoignez la team BRICOMAN du magasin de Nogent sur Oise.

Vos missions :

Relais du Manager des Ventes sur le terrain, vous contribuez au développement des ventes par :

- Une relation de proximité avec vos clients : Professionnels du bâtiment (artisans, agences immobilières, SCI..) et le suivi de leurs projets. Nos clients et vos collaborateurs savent qu'ils peuvent compter sur vous.
- Votre connaissance de notre offre produits et de leur mise en œuvre
- L'accompagnement au quotidien des Conseillers(ères) techniques sur leur métier (relation client, connaissance produit, tenue rayon)
- L'organisation et la priorisation du travail de votre équipe sur le terrain

Profil :

Vous êtes un homme ou une femme de terrain et vous disposez d'une expérience réussie dans la distribution spécialisée et/ ou le négoce.

Vous possédez une bonne connaissance technique des produits Sanitaire, Plomberie, Carrelage et de leur mise en œuvre

Vous aimez relever des challenges et la satisfaction client et collaborateur est votre priorité Leader naturel, vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à fédérer une équipe et savez transmettre votre savoir.