



## COMMERCIAL BTOC – H/F

Filiale du Groupe **Saint-Gobain**, leader mondial de l'habitat, **K par K** (960 salariés, 50 000 clients par an), est le spécialiste de la rénovation de menuiserie sur mesure auprès des particuliers. Enseigne de service, nous installons des gammes de produits qui allient performances techniques et esthétique. Nous proposons des solutions adaptées et personnalisées aux besoins de confort et de bien-être de notre clientèle (vente à domicile).

Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité, une motivation. Si vous êtes dynamique et volontaire, ayant envie de progresser et d'accompagner KparK dans son développement, votre profil nous intéresse.

Nous recherchons des commerciaux pour développer la région Ile de France (débutants acceptés).

**Votre mission** : prospecter une clientèle de particuliers afin de leur proposer une solution sur mesure en menuiserie en menant des actions commerciales (phoning, mailing, prospection, visites terrain).

Pour ce faire, vous bénéficierez d'une solide formation interne à nos produits et à notre méthode de vente ainsi que des outils de gestion commerciale les plus modernes du marché.

Passionné(e) par la relation client, ambitieux(se) et persuasif(ve), vous avez le goût du challenge. Votre capacité à négocier, complétée par une solide formation interne seront autant d'atouts vous permettant de vous dépasser et de vous donner les moyens de votre ambition.

Nous vous offrons une rémunération attractive liée à vos performances commerciales, en moyenne entre 2500 € et 4000 € (fixe + variable dé plafonné + avantages sociaux).